

INFORMACJA PRASOWA

Grupa IPOPEMA miała blisko 10 mln zł zysku w 2012 r.

Grupa Kapitałowa IPOPEMA Securities S.A. opublikowała wyniki finansowe za rok 2012. W tym okresie skonsolidowane przychody Grupy IPOPEMA wyniosły 94,1 mln zł, a skonsolidowany zysk netto – 9,9 mln zł. W ujęciu jednostkowym, IPOPEMA Securities wypracowała w 2012 r. 52,1 mln zł przychodów oraz 9,5 mln zł zysku netto. Najistotniejszą pozycją przychodów Grupy IPOPEMA pozostają przychody z tytułu obrotu papierami wartościowymi, które w 2012 r. wyniosły 37,8 mln zł i stanowiły ponad 40% skonsolidowanych przychodów z działalności podstawowej.

Podstawowe dane finansowe Grupy IPOPEMA¹ za 2012 rok:

Wybrane skonsolidowane dane finansowe (w tys. zł)	2012 rok	2011 rok
Przychody z działalności podstawowej	94 110	112 338
Koszty działalności podstawowej	80 058	83 140
Zysk z działalności podstawowej	14 052	29 198
Zysk z działalności operacyjnej	14 900	30 547
Zysk brutto	11 034	31 707
Zysk netto²	9 886	26 118

Wyniki finansowe w poszczególnych segmentach Grupy:

Jacek Lewandowski, Prezes IPOPEMA Securities: - *Pod względem biznesowym miniony rok był pełen wyzwań dla spółek z branży brokerskiej. Istotnie trudniejsza sytuacja rynkowa znalazła odzwierciedlenie w wynikach wszystkich domów maklerskich, które łącznie zanotowały blisko 66 mln zł straty z tytułu działalności maklerskiej³. Na tym tle dobrze prezentują się wyniki IPOPEMA Securities, która na tej działalności wypracowała zysk w wysokości blisko 9 mln zł. Co więcej, łączny zysk netto wszystkich domów maklerskich wyniósł w 2012 r. 121,3 mln zł, a zysk netto IPOPEMA Securities 8,5 mln zł, co stanowi blisko 7% wyniku netto całej branży brokerskiej w Polsce.*

Działalność brokerska

Trudna sytuacja rynkowa dała się w szczególności odczuć m.in. na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie, na której łączna wartość obrotów sesyjnych w 2012 r. była o 25,3% niższa w stosunku do roku poprzedniego. Miało to bezpośrednie przełożenie na poziom przychodów z działalności brokerskiej, które mimo

¹ Wchodząca w skład Grupy spółka IPOPEMA Business Services Kft. została wyłączona z konsolidacji z uwagi na nieistotność danych finansowych – zgodnie z art. 58 ust. 1 Ustawy o rachunkowości.

² Częściowy wpływ na pozycję z 2011 r. ma zysk z okazijnego nabycia CSAM, w wysokości 4,6 mln zł. Zysk z okazijnego nabycia wycelony został na podstawie wytycznych zawartych w standardzie MSSF 3. Wartość aktywów netto spółki przejmowanej (CSAM) na dzień objęcia kontroli wynosiła: 4.589 tys. zł. Wartość godziwa przekazanej zapłaty wyniosła 4,41 zł. Różnica między ceną nabycia a wartością aktywów netto na dzień objęcia kontroli stanowi zysk z okazijnego nabycia. Zysk z okazijnego nabycia został zaprezentowany w pozycji pozostałe przychody operacyjne i został przypisany do segmentu 'Usługi maklerskie i pokrewne' w sprawozdaniu finansowym za 2011 r.

³ Dane Komisji Nadzoru Finansowego, dostępne na: <http://www.knf.gov.pl/aktualnosci/2013/archiwum.jsp?page=2>

utrzymania dotychczasowego udziału rynkowego IPOPEMA (a nawet jego nieznacznego umocnienia) na poziomie 8,3%, przełożyły się na spadek przychodów do poziomu 38,8 mln zł (wobec 57,7 mln zł w roku 2011).

Bankowość inwestycyjna

Miniony rok był wymagający również w zakresie transakcji kapitałowych. Niepewność inwestorów co do dalszego rozwoju sytuacji rynkowej, przekładająca się na niskie wyceny spółek, prawie całkowicie wstrzymywała podaż ofert publicznych. Niemniej, w pierwszej połowie roku IPOPEMA uczestniczyła w obu najistotniejszych transakcjach na GPW – sprzedaży pakietu akcji Polskiej Grupy Energetycznej przez Ministerstwo Skarbu Państwa oraz emisji akcji przez spółkę Globe Trade Centre. Do poprawy sytuacji na rynku IPO doszło w IV kwartale roku. Zrealizowano wówczas dwie znaczące oferty publiczne: IPO ZE PAK, gdzie Spółka pełniła rolę współprowadzącego księgę popytu oraz IPO Alior Banku, będące największą transakcją spółki prywatnej w historii GPW, a w której IPOPEMA była globalnym współkoordynatorem i oferującym. W konsekwencji, mimo bardzo wymagającego rynku i dzięki dużemu zaangażowaniu zespołu, przychody z tytułu usług bankowości inwestycyjnej wyniosły w 2012 r. 13,8 mln zł i były zbliżone do poziomu z roku 2011 (14,5 mln). - *Co warto podkreślić, w wyniku transakcji zrealizowanych w minionym roku, znacząco wzrosła pozycja IPOPEMA w branży bankowości inwestycyjnej – spółka wchodząca w skład niezależnej grupy finansowej uczestniczy w transakcjach na równi z największymi globalnymi bankami inwestycyjnymi – dodał Jacek Lewandowski.*

Zarządzanie funduszami inwestycyjnymi oraz portfelami maklerskich instrumentów finansowych

Segment zarządzania funduszami inwestycyjnymi i aktywami (działalność IPOPEMA TFI oraz IPOPEMA Asset Management) zanotował w 2012 r. wzrost przychodów o ponad 26% w porównaniu z rokiem ubiegłym (28,4 mln zł wobec 22,5 mln zł w 2011 r.). Wynika to zarówno z większej liczby i wartości aktywów obsługiwanych funduszy (na koniec 2012 r. IPOPEMA TFI zarządzało 85 funduszami i subfunduszami o aktywach 7,8 mld zł, wobec 56 funduszy i 6,1 mld zł aktywów rok wcześniej), a także z pełnego uwzględnienia w konsolidacji przychodów IPOPEMA Asset Management (w 2011 r. konsolidacja miała miejsce tylko w IV kwartale). Wzrost przychodów przełożył się na wyższy wynik netto segmentu zarządzania funduszami i portfelami, który w 2012 r. wyniósł 4,6 mln zł i był o prawie 20% wyższy niż w 2011 r. W ubiegłym roku IPOPEMA w sposób znaczący rozwinęła także działalność w ramach funduszy inwestycyjnych otwartych, wprowadzając nowe produkty w ramach parasola funduszy IPOPEMA SFIO, który w grudniu 2012 r. obchodził pierwszą rocznicę powstania. Po roku funkcjonowania jego aktywa wyniosły 150 mln zł, co oznacza, że do funduszy IPOPEMA SFIO średnio wpływało blisko 400 tysięcy złotych dziennie. W poszczególnych miesiącach roku, fundusze z IPOPEMA SFIO osiągały najlepsze wyniki w swoich klasach, do czego przyczynił się profesjonalny, powiększony w 2012 r., zespół zarządzających.

Działalność doradcza

Trudniejsza sytuacja rynkowa w mijającym roku miała wpływ na działalność IPOPEMA Business Consulting. Segment usług doradczych zanotował w 2012 r. przychody na poziomie 13,7 mln zł (blisko 15% łącznych przychodów Grupy IPOPEMA), co w porównaniu z 2011 r. stanowiło spadek o ok. 21%. Pomimo obniżenia poziomu kosztów działalności w segmencie usług doradczych, wyższy spadek przychodów przełożył się na niższy poziom zysku netto, który w 2012 r. wyniósł 1,7 mln zł. - *W 2013 r. kluczowy wpływ na działalność IPOPEMA Business Consulting będzie miała realizacja części obecnie obsługiwanych kontraktów, a także dalsze zwiększanie portfela zamówień przy jednoczesnym ograniczonym wzroście kosztów – dodał Jacek Lewandowski.*

Dodatkowe informacje:

Karolina Szapiro

PR Manager

IPOPEMA Securities S.A.

Mail: karolina.szapiro@ipopema.pl

Tel: + 48 (22) 236 92 51

Kom: +48 665 625 505